

CHEMICAL SERVICE ENGINEER RECRUITMENT

CHƯƠNG TRÌNH TUYỂN DỤNG KỸ SƯ DỊCH VỤ KỸ THUẬT HÓA HỌC

- 1. Position** : **CHEMICAL SERVICE ENGINEER**
Vị trí : *KỸ SƯ DỊCH VỤ KỸ THUẬT HÓA HỌC*
- 2. Address** : **Long Thanh IZ, Tam An Commune, Long Thanh District, Dong Nai**
Địa chỉ làm việc : *KCN Long Thành, xã Tam An, huyện Long Thành, Đồng Nai*
- 3. Potential Candidates**
Ứng viên tiềm năng
- + **Internship Program** : **Students from Chemical majors**
Chương trình Thực tập : *Sinh viên đang theo học các chuyên ngành Hóa học*
 - + **Official Employee** : **Fresh graduates from Chemical majors**
Nhân viên chính thức : *Sinh viên mới tốt nghiệp các chuyên ngành Hóa học*
- 3. Contact** : **recruitment.vn@torrecid.com / Torrecidvn@gmail.com**
Thông tin liên hệ : **HR Department / Phòng Nhân Sự**
Ms.Quyên – 0373 188 318

WHAT YOU WILL DO:*CÔNG VIỆC CỦA BẠN*

- Working in ceramic industry, plastic and coating, glass decoration and textiles.
Làm việc trong lĩnh vực kỹ thuật công nghiệp gốm sứ, sơn, nhựa, trang trí kính và vải.
- Researching technical characteristic of product and technological process to find the best solutions for customers.
Nghiên cứu đặc tính kỹ thuật của sản phẩm và quy trình công nghệ để tìm ra giải pháp tốt nhất cho khách hàng
- Introducing innovative products, new solutions and services to customers.
Giới thiệu những sản phẩm cải tiến, giải pháp và dịch vụ phù hợp đến khách hàng.
- Market research, trends analysis and customer developments to identify the potential opportunities
Nghiên cứu thị trường, phân tích xu hướng và định hướng phát triển của khách hàng nhằm tìm ra cơ hội tiềm năng.
- Seeking new customers by widening networking platforms, contacting potential customers, or other means of generating interest from potential clients.
Tìm kiếm khách hàng mới thông qua việc mở rộng mạng lưới công việc, liên hệ với khách hàng tiềm năng, hoặc bằng những phương tiện khác nhằm tạo ra sự hứng thú, nhu cầu của khách hàng
- Establishing long-term professional relationships and client engagement with potential and existing clients
Thiết lập và xây dựng mối quan hệ lâu dài, gắn kết bền vững với khách hàng
Forecast demand, reaching agreement with customers, making action plan and monitoring progression to meet the targets
Dự đoán nhu cầu, đàm phán để đạt được thỏa thuận với khách hàng, lên kế hoạch thực hiện và kiểm soát quá trình phát triển để đạt được mục tiêu đề ra
- Working with General Manager to formulate strategy and collaborating with other departments to achieve excellent results. Coacting with colleagues from other subsidiaries to update the new technical knowledges, market information and so on in order to create the best way promoting to customers.
Cùng với cấp quản lý phát triển chiến lược và phối hợp với các bộ phận khác nhằm đạt được kết quả xuất sắc. Hợp tác với các chuyên gia từ những chi nhánh khác để kịp thời cập nhật những kiến thức kỹ thuật, thông tin tình hình thị trường nhằm tạo ra phương án phát triển tối ưu cho khách hàng.

WHAT WE NEED:*CHÚNG TÔI MONG MUỐN*

- Have a knowledge background about Chemical majors or related majors (fresh graduates are preferred)
Tốt nghiệp đại học chuyên ngành Hóa hoặc các chuyên ngành có liên quan (ưu tiên sinh viên mới tốt nghiệp)
- Able to work in both office and factory areas.
Có thể làm việc trong môi trường văn phòng và sản xuất

- Passion with technical jobs.
Đam mê với công việc liên quan đến kỹ thuật
- Good communication skill (in negotiation and relationship building).
Giao tiếp tốt (có khả năng đàm phán và xây dựng mối quan hệ)
- Able to work with high ambitious target.
Có khả năng đạt được những mục tiêu lớn trong công việc
- Adapt to the international environment and colleagues.
Thích ứng được với trường làm việc và đồng nghiệp quốc tế
- English communication basic.
Tiếng Anh giao tiếp cơ bản
- Ready to move frequency both domestic and international.
Sẵn sàng đi công tác trong và ngoài nước

WHAT WE OFFER:

CHÚNG TÔI MANG LẠI

- Opportunity to work in a globalized multinational group with the forefront of the ceramic, plastic and coating, glass decoration and textiles field
Cơ hội được làm việc trong một tập đoàn đa quốc gia hàng đầu trong lĩnh vực công nghiệp gốm sứ, nhựa, sơn, kính và vải.
- Training for fresh graduates, non-experienced students
Đào tạo cho sinh viên mới tốt nghiệp, chưa có kinh nghiệm
- Opportunity to have long term career after graduated for Interns
Cơ hội làm việc lâu dài tại tập đoàn đa quốc gia sau khi tốt nghiệp cho Sinh viên Thực tập
- Opportunity to put knowledge into practice, work on real projects and learning from the best professionals in the industry.
Cơ hội áp dụng kiến thức vào thực tế, làm việc trực tiếp cho các dự án và học hỏi từ các chuyên gia đầu ngành trong lĩnh vực.
- Internal promotion and developing career path as far as your abilities and your effort allows you
Chính sách thăng tiến nội bộ và cơ hội phát triển sự nghiệp dựa trên đánh giá năng lực

ABOUT US

TORRECID is a Globalized Multinational Business Group founded in 1963, dedicated to provide products, services, solutions and future trends to the Ceramic and Glass Sector. Our Group is present in 28 countries/areas around the world with customers in more than 130 countries. Its headquarters are located in Alcora – Castellón, in Spain.

We have the following Mission:

“Provoke change through Global Leadership in Innovation creating new Solutions and Technological and Fashion trends to conquer the future, providing the greatest differentiation and maximum Added Value”.

TORRECID VIETNAM / The Torrecid subsidiary on Vietnam was opened in January 2010 in order to be closer to our customers and provide a better and localized service to them.

Based in our mission, we have been focused from the beginning in offering to our customers the maximum added value.

The continuous developing of our service, technical and design teams in Vietnam with local people but with open and international mentality has helped us to approach even more to our customers, establishing with them a fluent and direct communication that allows us to cover their necessities in a faster and personalized way.

For more information, please visit our website: www.torrecid.com.

VỀ CHÚNG TÔI

VỀ TẬP ĐOÀN TORRECID:

TORRECID là Tập đoàn Đa quốc gia được thành lập vào năm 1963 tại Tây Ban Nha. Chúng tôi cung cấp sản phẩm, dịch vụ, giải pháp và xu hướng tương lai cho ngành Công nghiệp gốm sứ và thủy tinh.

*Sứ mệnh của chúng tôi là **Kích thích sự thay đổi** thông qua **Vị trí dẫn đầu toàn cầu về Đổi mới sáng tạo**, kiến tạo nên những **Giải pháp, Công nghệ và Xu hướng thời trang** mới để chinh phục tương lai, nhờ đó mang lại **Sự khác biệt tốt nhất** cũng như **Tối đa hóa Giá trị cộng thêm**.*

VỀ TORRECID VIỆT NAM:

TORRECID VIETNAM/ Chi nhánh Torrecid ở Việt Nam được thành lập từ năm 2010 với mục đích tiếp cận gần hơn với khách hàng tại Việt Nam để cung cấp dịch vụ tốt hơn và phù hợp với đặc thù của thị trường. Cho đến thời điểm hiện tại, Torrecid Việt Nam đang vận hành 2 nhà máy tại Đồng Nai và Vĩnh Phúc.

Dựa trên sứ mệnh của Tập đoàn, chúng tôi tập trung tối đa hóa các giá trị cộng thêm cho khách hàng.

Chúng tôi không ngừng phát triển dịch vụ cũng như nâng cao trình độ đội ngũ kỹ thuật và thiết kế từ nguồn nhân lực trong nước. Điều này mang chúng tôi đến gần hơn với khách hàng, đáp ứng nhanh chóng nhu cầu đặc thù và cần thiết của họ.

Để biết thêm thông tin chi tiết, vui lòng truy cập trang web của chúng tôi: www.torrecid.com.